

# BAUER TO THE PEOPLE!



Marktschwärmer

ein digitaler Bauernmarkt schafft neue Verbindungen  
zwischen Erzeugern und Gemeinden



**Schwärmerei IN  
Köln**

# WUNSCH...

Ein faires und nachhaltiges Ernährungssystem!

- Frisches, regionales und saisonales Angebot
- Selbstbestimmte Erzeuger\*innen, stabile regionale Wertschöpfung
- Faire Preise für hohe Qualität
- Transparenz in der Herstellung und Vertrauen in Produktqualität
- Vielfalt der Sorten und Arten
- Nachhaltige Produktion, kurze Wege, verpackungsarm einkaufen



**“Gutes” Essen. Auch für Erzeuger!**



**Fühlt sich  
irgendwie falsch  
an.**

## ... UND WIRKLICHKEIT

- Intransparenz in Herkunft und Herstellung
- Fehlender Bezug zum Essen
- Kein Bezug zu Erzeuger\*innen
  
- Marktkonzentration
- Konkurrenz & Preisdruck
- Qualitätsverfall
- Globale, anonyme Lieferketten
- Abhängigkeiten

**Vielfalt statt  
Konformität**



## EINE NEUE VERBINDUNG

- Wöchentliche Vorbestellung und Verteilung der Produkte
- Plattform für Direktvermarktung: Kombination aus solidarischer Bestellgemeinschaft, Online-Shop & Bauernmarkt
- Fokus: bäuerliche Landwirtschaft & Lebensmittelhandwerk
- Dezentrales Netzwerk aus eigenständigen regionalen Bestellgemeinschaften

# WOFÜR WIR STEHEN

- Regionalität und Saisonalität
- Vielfalt im Angebot
- Transparenz und Fairness



**Eine stabile  
Gemeinschaft!**

# Schwärmerei Magdeburg





**ERGÄNZUNG  
STATT**

# WER PROFITIERT DAVON?

## Erzeuger\*innen

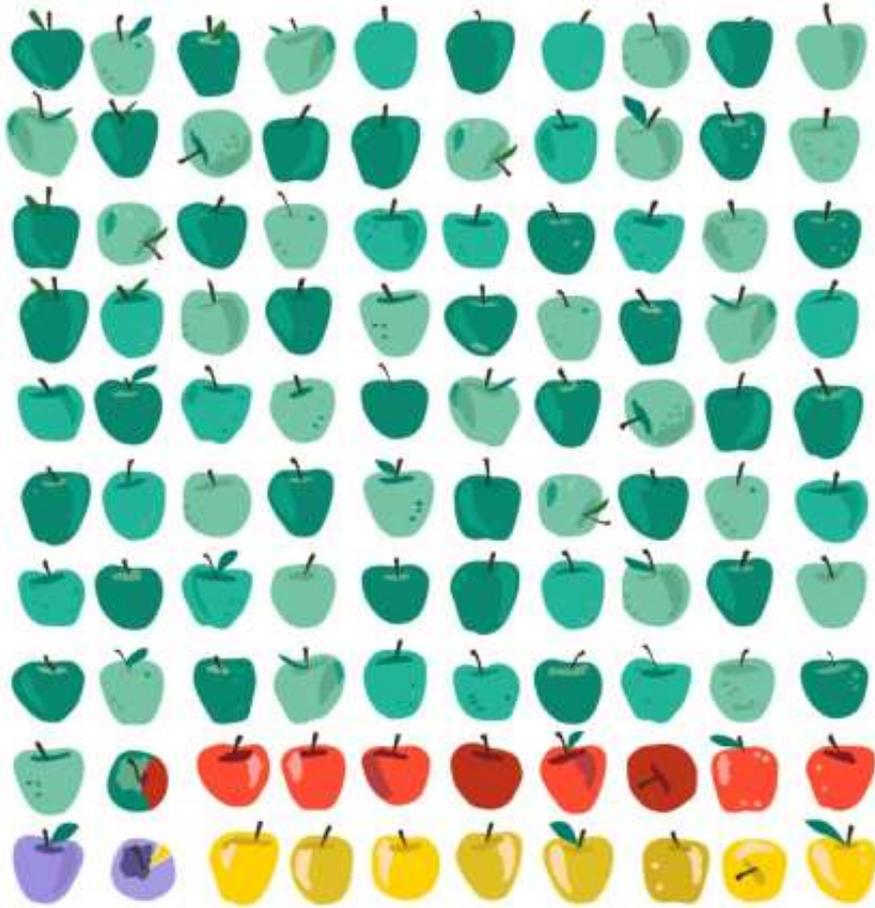
- neuer Absatzweg am Ende des Arbeitstages → vereinbar mit Arbeit auf dem Hof, Märkten, Hofladen usw.
- neue Abnehmer\*innen: Berufstätige
- selbstbestimmte Preisgestaltung
- planbar, kein Abfall → einfach mitbringen, was vorbestellt wurde
- Präsenz im Internet + persönlicher Austausch → Wertschätzung

## Kund\*innen

- Vereinbar mit Alltag
- Zugang zu guten Lebensmitteln
- Vorbestellung = planbar & flexibel

# Schwärmerei Dresden Neustadt





## MARKTSCHWÄRMER

**VOLLE TRANZPARENZ – WIE WERDEN  
DIE EINNAHMEN AUFGETEILT?**

Bei einem Einkauf von 100 €  
gehen:

**81,65% AN DIE ERZEUGER\*INNEN**

**8,35% AN DIE GASTGEBER\*INNEN**

**1,9% AN ZAHLUNGSDIENSTE**

**8,1% ANS MARKTSCHWÄRMER-TEAM**

Die **Produzent\*innen** legen ihren Preis selbst fest, von dem sie 81,65% behalten.



# Schwärmerei Görlitz



# UNSER NETZWERK

DEZENTRAL ORGANISIERT VON  
UNSEREN GROßARTIGEN



EINE  
ONLINE-PLATTFORM FÜR  
ALLE  
SCHWÄRMER\*INNEN



DIREKTVERMARKTUNG MIT  
3.159 ERZEUGER\*INNEN



ZWEI MOBILE APPS FÜR  
iOS UND ANDROID



## MARKTSCHWÄRMER IN ZAHLEN (Dezember 2024)



93  
Schwärmereien



über 3.100  
Erzeuger\*innen



über 229.000  
Nutzer\*innen



130  
Gastgeber\*innen



**Schwärmerei**

GRÜNTICZ

# WIE FUNKTIONIERT EINE SCHWÄRMEREI

1



Ein\*e Gastgeber\*in findet einen Standort in der Nachbarschaft und gründet eine Gemeinschaft aus Erzeuger\*innen und Verbraucher\*innen – die “Schwärmerei”

2



Die Erzeuger\*innen bieten Woche für Woche ihre Produkte auf der leicht zu bedienenden Online-Plattform an

3



Die Kund\*innen bestellen und bezahlen online, Woche für Woche – ein Online-Shop für regionale, saisonale Lebensmittel

4



Einmal die Woche treffen sich Erzeuger\*innen, Kund\*innen und Gastgeber\*innen persönlich zur Verteilung der Produkte in der Schwärmerei



# STIMMEN VON MARKTSCHWÄRMER- ERZEUGER\*INNEN

*“Für mich ist es aufwändig auf den Markt zu fahren; man steht lange und es gab immer das Risiko, dass man viel wegwirft. Ich wollte meine eigene Online-Vermarktung machen, das ging jetzt mit einer eigenen Schwärmerei im Hofladen am schnellsten.”*

– **Stefan Gürgen**, Landwirt & Leiter von zwei Schwärmereien



*“Planungssicherheit ist sehr wichtig für mich. Ich kann meine Ernte und Schlachtungen genau planen, dadurch ist alles super frisch. Ich bin tagsüber auf dem Hof und kann abends die vorbestellten Produkte mit meinen Helfern verteilen. In einer Schwärmerei ist der Umsatz oft ähnlich wie in meinem Hofladen, aber in weniger Zeit.”*

– **Hans Peters**, Landwirt und Lieferant an über 20 Schwärmereien





**Gastgeber\*innen  
im Austausch**



Marktschwärmer fördert **regionale Wertschöpfung** und eine **nachhaltige Esskultur**, indem wir **transparente Produktions- und Vermarktungsketten** schaffen durch eine **Kombination aus Online-Shop, Bestellgemeinschaft und Popup-Bauernmarkt**.

Für ein **fares und nachhaltige Ernährungs- und Landwirtschaftssystem**.



**Felix Virmani**

Geschäftsleitung

[kontakt@marktschwaermer.de](mailto:kontakt@marktschwaermer.de)

+49 (0)30 40364956

**MARKTSCHWÄRMER  
TEAM**

Richardstraße 84/85,  
Unicorn Workspaces Village  
12042 Berlin